NEWS RELEASE

Mit der Einführung des Mobile-First-Ansatzes und Cloud-basierter Lösungen im Markt erhält die DACH-Region zudem eine vereinfachte Vertriebsstruktur

10/6/2015

- Wolfram Fischer, ehemals Senior Executive bei Siemens Enterprise und Aruba Networks, wird neuer Senior Vice President für die EMEA-Region
- Christian Fron, ehemals Senior Executive bei DeTeWe und Teil der Geschäftsleitung bei Aastra, sorgt als neuer Vice President Sales für die DACH-Region bei Mitel für Kontinuität und Marktexpertise
- Neue DACH-Struktur unterstützt bestehende Beziehungen zu Channel-Partnern und fördert die Umsatzsteigerung in der Region

Mitel® (Nasdaq:MITL) (TSX:MNW), ein führender Hersteller im Bereich der Unternehmenskommunikation, hat heute die Ernennung zwei neuer Senior Sales Executives bekanntgegeben. Ihre Berufung soll die Stellung des Unternehmens als Marktführer* in der EMEA-Region und als einer der schnell wachsenden Anbieter im Cloud-Segment weiter festigen. Die Bekanntgabe der neuen Positionen geht mit der Erweiterung des Cloud- sowie des integrierten Echtzeit-Kommunikationsangebotes von Mitel in Westeuropa einher.

Wolfram Fischer stößt als neuer Senior Vice President EMEA zu Mitel und wird in dieser Funktion mit der weiteren Festigung der Position des Unternehmens als einer der führenden Anbieter von Cloud-, Mobile-, Contact Center- und Enterprise-Lösungen in der Region betraut. Vor seinem Einstieg bei Mitel war Fischer bei Aruba Networks EMEA

tätig und verantwortete die Aktivitäten in den Regionen EMEA und Asien-Pazifik bei Siemens Enterprise Communications. Zudem leitete er bei HP die Professional Services Unit auf EMEA-Ebene sowie das Enterprise Hardware and Service Business in Deutschland und war Head of Sales der HP Services Unit.

Mitel hat darüber hinaus Christian Fron, bisher als Managing Director bei DeTeWe und in der Geschäftsleitung der Aastra tätig, zum Vice President für die DACH-Region berufen. In der neuen Position zählt Christian Fron zu den Sales-Leads in der EMEA-Region:

- Gijs Borsboom, Vice President Sales, Northern Europe
- Bernard Etchenagucia, Vice President Sales, Southern Europe
- Simon Skellon, Vice President Sales, UK
- Ciaran Kelly, Vice President Sales, MEA

Die neuen Positionen von Wolfram Fischer und Christian Fron fallen mit der Vereinfachung der Vertriebsstrukturen in Westeuropa zusammen, die Mitels Marktmöglichkeiten in Deutschland, Österreich und der Schweiz als vereinte DACH-Region weiter fördern soll. Mit der Neuausrichtung unterstützt Mitel weiterhin bestehende Beziehungen mit Channel-Partnern und ermöglicht Value Added Resellern (VAR) in der Region, deren Beziehungen unter der Führung von Mitel etabliert wurden, diese ebenfalls beizubehalten.

Graham Bevington, Chief Sales Officer bei Mitel, sagt: „Wir sehen, dass der Markt für Unternehmenskommunikation in der EMEA-Region an der Grenze zu einer Technologie-Revolution steht, denn Unternehmen und Carrier beginnen, neue Cloud-basierte und mobile Dienste als Unternehmenstreiber zu nutzen. Mit über 25 Jahren Erfahrung wurden Wolfram Fischer und Christian Fron aufgrund ihrer Kenntnisse und ihrer Branchenexpertise ausgewählt. Sie sind die richtige Wahl, um den Wandel von Mitel zu einem Echtzeit-Cloud- und Mobile Solutions-Anbieter mitzugestalten.“

Wolfram Fischer, Senior Vice President Mitel EMEA, sagt: „Mitel ist in einer fantastischen Position im ITK-Markt und Europa ist bereit für die nächste Evolution der Echtzeit-Kommunikation. Unsere Kunden nehmen Mitel als führend in diesem Feld wahr und ich freue mich, diesen Erfolg in meiner Position noch weiter voranbringen zu können.“

Christian Fron, Vice President Sales DACH bei Mitel, sagt: “Der Schritt zu einer DACH-Struktur vereinfacht und nutzt Mitels Erfahrung in den deutschsprachigen Märkten. Er ermöglicht unseren Partnern und Kunden standortunabhängig unmittelbaren Zugang zu den richtigen Spezialisten und sorgt für ein effektiveres Support-Netzwerk rund um Entwicklungen und Zukunftstrends in der Technologie.“

*MZA, Q2 2015, PBX/IP PBX World Report

- Mitel ist nach Marktanteil die Nummer eins in der EMEA-Region*
- Fast jeder vierte neue Cloud Communications-Nutzer entscheidet sich für Mitel
- Mehr als 1,6 Millionen Nutzer weltweit vertrauen bei Cloud Communications auf Mitel
- Mitel wird von Gartner weltweit als Leader im Bereich Unified Communications bezeichnet

Entdecken Sie “How Cloud Communications Is Opening Up Possibilities”
Lesen Sie auch “10 Reasons Companies Are Moving Communications to the Cloud Today”
Weitere Informationen finden Sie hier: “Put Together a Winning Cloud Lineup”

Twitter:

- #Mitel fördert Erfolg von Channel und Partnern mit #Cloud und #Mobile in Europa mit neuem Management-Team. **Lesen Sie mehr**
- Wolfram Fischer neuer Senior Vice President für die EMEA-Region bei #Mitel. **Lesen Sie mehr**
- Christian Fron zum Vice President Sales, DACH-Region bei #Mitel ernannt. **Lesen Sie mehr**

Tags/Keywords
Mitel, Graham Bevington, Christian Fron, Wolfram Fischer, DeTeWe, Voice over WLAN, Voice over LTE, cloud, DACH

About Mitel

Mitel (NASDAQ: MITL; TSX: MNW) ermöglicht mehr als 2 Milliarden Verbindungen täglich und unterstützt Unternehmen in der Kommunikation und Zusammenarbeit mit ihren Kunden. 33 Millionen der Verbindungen fallen in den Bereich der Cloud-Kommunikation und machen Mitel damit zu einem der schnell wachsenden Anbieter in diesem Segment. Mit mehr als 2.500 Partnern in über 100 Ländern kümmern sich unsere Kommunikationsexperten um mehr als 60 Millionen Nutzer weltweit. Für weitere Informationen gehen Sie auf **www.mitel.de** oder folgen uns auf Twitter @Mitel_DE.

Contact Information

Für redaktionelle Rückfragen
Christoph Ziegenmeyer
Pressesprecher
Tel: +49 (0)30 6104 5497

E-Mail: christoph.ziegenmeyer@mitel.com
www.mitel.de