NEWS RELEASE

Mitel ernennt Vice President International Cloud Sales – für Wachstum im UcaaS-Bereich und optimale Kundenunterstützung beim Wechsel in die Cloud

10/2/2018

Cloud-Experte Rami Houbby übernimmt neue Rolle im EMEA- und APAC-Geschäft bei Mitel

Mitel, ein weltweit führender Anbieter von Unternehmenskommunikation, hat Rami Houbby zum Leiter des Cloud-Sales-Teams bei Mitel ernannt. In dieser neu geschaffenen Position wird sich Houbby auf die Stärkung des Cloud-Geschäfts von Mitel und die Unterstützung von Kunden beim Wechsel in die Cloud konzentrieren. Als Marktführer im EMEA-Raum1 und mit dem weltweit zweigrößten Marktanteil im UCaaS-Bereich2 werden die Sicherung und der Ausbau dieser Positionen sowie die Erschließung neuer Märkte weitere Schwerpunkte seiner Arbeit sein. Darüber hinaus wird er die Cloud-Strategie und die Kundengewinnung mitgestalten, die für Kundenzufriedenheit und -erfolg entscheidend sind.

Mitel befindet sich in optimaler Position, um Kunden auf ihrem gesamten Weg in die Cloud zu begleiten – unabhängig davon, ob sie eine Public- oder Private-Cloud-Lösung für ihr Business-Modell suchen. Mit der neuen Position von Rami Houbby kann Mitel das eigene Wachstum beschleunigen, die Präsenz in diesem Markt vergrößern und genau die maßgeschneiderte Unterstützung bieten, die Kunden bei der Cloud-Migration benötigen.

Damit ist sichergestellt, dass auch Kunden, die den Schritt in die Cloud noch vor sich haben, weiterhin besten Support von Mitel erhalten.

Houbby ist gut im Cloud- Markt etabliert und profitiert von 25 Jahren Branchenerfahrung. Seit den 1990er Jahren arbeitet er an hochmodernen Kommunikationslösungen für Unternehmen und Privatkunden, wo er mit dem Aufbau von Hochgeschwindigkeits-Glasfasernetzen für 3Com und Allied Telesis begann. Zuletzt war Rami Houbby bei Broadsoft tätig, wo er als Vice President of Cloud (EMEA) die Geschäftsstrategie für die Skalierung des UCaaS-Geschäfts entwickelte und half, vor der Übernahme des Unternehmens eine leistungsfähige Cloud-Vertriebskultur in der Region zu installieren. Davor baute er als Managing Director der neu gegründeten britischen Tochtergesellschaft der deutschen NFON AG ein starkes, Channel-geführtes Cloud-Communications-Provider-Geschäft auf und machte das Unternehmen in knapp vier Jahren zu einem der führenden Anbieter.

„Ich arbeite seit vielen Jahren im Cloud-Bereich, aber es gab nie eine aufregendere Zeit als jetzt in dieser Branche“, so Houbby, Vice President International Cloud Sales bei Mitel. „Mitel bietet seinen Kunden und Partnern die Wahl zwischen Public oder Private Cloud und unterstützt den wachsenden Trend der Cloud-Kommunikation ebenso wie Unternehmen bei der Entfaltung ihres vollen Potenzials – und zwar in dem Tempo, das für sie richtig ist.“

Houbby arbeitet von Großbritannien aus und berichtet direkt an Jeremy Butt, Senior Vice President International bei Mitel.

„Unser fortlaufendes Engagement bei der Unterstützung unserer Kunden auf ihrem Weg in die Cloud hat uns zur weltweiten Nummer zwei im UCaaS-Markt gemacht“, ergänzt Jeremy Butt, Senior Vice President, International bei Mitel. „Rami Houbbys Technologiekompetenz, gepaart mit seinem guten Verständnis für die Bedürfnisse von Kunden, stellt künftig sicher, dass Unternehmen in jeder Phase ihrer Cloud-Migration erstklassigen Support von Mitel erhalten.“

Die Ernennung ist die jüngste in einer Reihe **von Neueinstellungen und Beförderungen** bei Mitel. Ihr vorrangiges Ziel ist es, die Kundenmigration in die Cloud voranzutreiben und das On-Site-Geschäft von Mitel in EMEA und APAC auszubauen.

1 MZA – Global Call Control Market - 2017

2 Synergy Research Group – Cloud Market Growth & Segment Leaders - 2017