NEWS RELEASE

Mitel nomme Rami Houbby au poste de Vice-président des Ventes cloud à l'International

10/2/2018

Ce dirigeant chevronné dans le secteur du cloud prend en charge cette nouvelle fonction chez Mitel pour les zones EMEA et Asie-Pacifique (APAC) Mitel® (Nasdaq : MITL) (TSX : MNW), l'un des leaders mondiaux dans le domaine des communications d'entreprise, annonce aujourd'hui la nomination de Rami Houbby à la tête de son équipe de ventes cloud, dont la mission va consister à accélérer la croissance des activités cloud de Mitel et à accompagner les clients dans leur transition vers cette technologie. Alors que Mitel se place au premier rang en EMEA et occupe la deuxième place sur le segment de l'UCaaS au niveau mondial , maintenir et renforcer cette position de leader tout en assurant le développement sur de nouveaux marchés feront également partie des priorités de Rami. Il contribuera également à façonner la stratégie cloud et l'intégration des clients, deux éléments essentiels pour atteindre des niveaux élevés de réussite et d'excellence. Mitel est particulièrement bien positionnée pour accompagner les entreprises à tout stade de leur migration, qu'elles soient à la recherche d'une solution de cloud public ou privé qui s'adapte à leur modèle d'exploitation et économique. En nommant Rami Houbby à un poste dédié au cloud, Mitel se donne les moyens d'accélérer sa croissance, de développer sa présence sur ce marché et d'offrir l'accompagnement personnalisé dont ses clients ont besoin lorsqu'ils migrent vers le cloud. Rami Houbby bénéficie d'une forte expertise sur le marché des communications dans le cloud. Avec 25 ans d'expérience, Rami Houbby a débuté sa carrière chez 3Com et Allied Telesis, où il a travaillé sur le développement d'équipements de pointe pour les entreprises et les habitats dès les années 1990, notamment sur les réseaux de fibre haut débit. Plus récemment, il a occupé le poste de Vice-président Cloud EMEA chez Broadsoft, où il a développé une stratégie commerciale et planifié l'évolution de l'activité UCaaS, contribuant à promouvoir et mettre en place une culture de ventes cloud dans l'ensemble de la zone, avant l'acquisition de la société. Auparavant, en tant que Directeur général

et fondateur de la filiale britannique du groupe allemand NFON AG, il a créé une solide activité de vente indirecte de solutions de communications dans le cloud, hissant l'entreprise parmi les leaders du marché en quatre ans à peine. Rami Houbby est basé au Royaume-Uni, rattaché directement à Jeremy Butt, Senior Vice-Président International de Mitel. Sa nomination est la dernière en date d'une série de récents recrutements et promotions internes au sein de Mitel, destinés à mener la migration de ses clients vers le cloud et à développer son activité sur site dans les zones EMEA et APAC. « Notre engagement constant à accompagner nos clients dans leur migration vers le cloud nous a permis de nous hisser au deuxième rang mondial sur le marché de l'UCaaS», souligne Jeremy Butt, SVP International de Mitel. « Les connaissances technologiques de Rami Houbby, conjuguées à sa compréhension des besoins des entreprises, offriront à nos clients l'assurance de continuer à bénéficier d'un accompagnement de la plus haute qualité de la part de Mitel, à chaque étape de leur parcours de migration. » « J'évolue dans le monde du cloud depuis de nombreuses années maintenant, mais en faire partie n'a jamais été plus passionnant qu'aujourd'hui », déclare Rami Houbby, Vice-président Ventes cloud, International de Mitel. « En offrant à ses clients et à ses partenaires revendeurs le choix entre cloud public ou privé, Mitel joue un rôle de premier plan pour soutenir la tendance croissante vers les communications dans le cloud et aider les entreprises à réaliser pleinement leur potentiel, à leur propre rythme. »